*Załącznik nr 1 do Regulaminu* *przyznawania środków finansowych na założenie własnej działalności gospodarczej*

**BIZNESPLAN**

**Oś Priorytetowa I Rynek pracy otwarty dla wszystkich**

**Działanie 1.2** **Wsparcie osób młodych na regionalnym rynku pracy**

**Program Operacyjny Wiedza Edukacja Rozwój na lata 2014-2020**

**Tytuł projektu: „Firma z POWEREM!”**

**Beneficjent: Bełchatowsko Kleszczowski Park Przemysłowo Technologiczny Sp. z o.o.**

**NR BIZNESPLANU: ………………………………………………………………….** *(wypełnia pracownik BKPPT)*

W sytuacji, gdy dokument jest składany papierowo musi być podpisany oraz parafowany na każdej stronie przez Uczestnika projektu.

Uczestnik projektu musi wypełnić wszystkie pola w biznesplanie. Jeśli jakieś pytanie/polecenie go nie dotyczy, należy wpisać „nie dotyczy”

**I. DANE UCZESTNIKA**

|  |  |
| --- | --- |
| **Dane osobowe** | |
| 1. Nazwisko i imię |  |
| 2. Adres zamieszkania, telefon, e-mail |  |
| 3. Adres do korespondencji |  |
| 4. Wykształcenie zawód |  |
| 5. Pesel/NIP |  |
| 6. Informacja o wcześniej prowadzonej działalności gospodarczej \*  - rodzaj działalności gospodarczej  - okres prowadzenia działalności gospodarczej  - przyczyny rezygnacji  (\*) jeśli dotyczy |  |
| 7. Dokumenty potwierdzające kwalifikacje zawodowe wnioskodawcy do prowadzenia działalności gospodarczej w wybranym profilu (*należy dołączyć stosowne dokumenty np. certyfikaty, świadectwa, dyplomy, zaświadczenia, świadectwa pracy, listy referencyjne itp.)* |  |
| 8. Zaciągnięte kredyty, pożyczki oraz zobowiązania z tytułu wykupu wierzytelności  - rodzaj zobowiązań, wobec jakiego podmiotu  -wysokość zadłużenia na dzień złożenia Biznesplanu.  - sposób spłaty zobowiązania  - termin spłaty/wygaśnięcia zobowiązania  - sposób zabezpieczenia |  |
| 9. Poręczenia udzielone przez Wnioskodawcę  - z jakiego tytułu  - kwota  - na rzecz  - obowiązuje do ….  - inne zobowiązania *(np. weksle, alimenty, zaległości podatkowe i inne – proszę wymienić)* |  |

**II.OPIS PLANOWANEGO PRZEDSIĘWZIĘCIA**

|  |  |
| --- | --- |
| **Opis planowanego przedsięwzięcia** | |
| 1. Planowana data rozpoczęcia działalności |  |
| 2. Nazwa i rodzaj działalności w rozumieniu Ustawy z dnia 6 marca 2018 Prawo przedsiębiorców (Dz. U. z 2019 r. poz. 1292) |  |
| 3. Symbol podklasy rodzaju działalności określony zgodnie z Polską Klasyfikacją Działalności (PKD) |  |
| 4. Miejsce prowadzenia działalności |  |
| 5. Forma organizacyjno-prawna planowanego przedsięwzięcia |  |
| 6. Forma rozliczeń z Urzędem Skarbowym |  |
| 7. Charakterystyka planowanego przedsięwzięcia  - nazwa działalności  -opis działalności będącej przedmiotem planowanego przedsięwzięcia (przedmiot i zakres działalności)  - motywy założenia przedsiębiorstwa  - uzasadnienie wyboru branży |  |
| 8. Działania podjęte na rzecz rozpoczęcia działalności gospodarczej  - uzyskane niezbędne pozwolenia, zaświadczenia, zezwolenia, certyfikaty (należy dołączyć stosowne dokumenty)  - odbycie szkoleń  - przedwstępne umowy, oświadczenia o współpracy z przyszłymi kontrahentami (usługobiorcami, usługodawcami, dostawcami, odbiorcami)  -inne |  |
| 9. Posiadane środki techniczne potrzebne do prowadzenia działalności gospodarczej  -maszyny i urządzenia (należy wymienić)  -środki transportu (należy wymienić)  -inne (należy wymienić) |  |
| 10. Czy wnioskodawca posiada niezbędne pomieszczenia? Czy należy zwiększyć ich powierzchnię lub dostosować je do planowanej działalności? |  |
| 11. Wysokość łącznej kwoty wnioskowanych środków na założenie własnej działalności gospodarczej |  |
| 12. Czy wnioskodawca będzie płatnikiem podatku od towarów i usług (VAT) |  |
| 13. Termin, w którym nastąpi pełne wykorzystanie środków przyznanych uczestnikowi projektu na założenie własnej działalności gospodarczej |  |

**III. Pomysł na biznes – analiza marketingowa**

|  |  |
| --- | --- |
| 1. **Opis produktu / usługi** | |
| Opis funkcjonalny produktu / usług (podstawowe cechy, zastosowanie, forma świadczenia/sprzedaży) |  |
| Główni, potencjalni odbiorcy produktu lub usług *(krótka charakterystyka wskazująca kim będą nabywcy produktów i usług czy planowane przedsięwzięcie zdobędzie wystarczająco duży rynek, aby jej prowadzenie było opłacalne)*. Proszę podać szacunkową liczbę potencjalnych klientów (w wymiarze rocznym). |  |
| Możliwości rozwoju produktu/usługi/oferty jak i samej firmy w perspektywie2 lat. |  |
|  | |
| 1. **Klienci i Charakterystyka rynku** | |
| **Klienci**  Proszę opisać klientów, do których skierowany jest produkt lub usługa, w jaki sposób zostali wybrani, czy firma nastawia się na klienta masowego, a może będzie tylko kilku większych odbiorców produktów/usług. Proszę udowodnić, że w każdym wybranym przez siebie przypadku taki rynek daje najlepsze z ekonomicznego punktu widzenia możliwości zbytu. | |
| Do kogo adresowana jest oferta? |  |
| Jakie są oczekiwania i potrzeby klientów w stosunku do oferowanego produktu? Czy najistotniejsza jest dla nich niska cena, wysoka jakość czy też inne czynniki? |  |
| Ilu klientów Wnioskodawca zamierza pozyskać po zrealizowaniu przedsięwzięcia? (uzasadnić) |  |
| **Rynek** | |
| Czy produkt /usługa będą posiadały jakieś dodatkowe cechy w odniesieniu do wybranego segmentu rynku, czy też względem konkurentów? Jeśli tak proszę opisać je dokładnie oraz udowodnić, dlaczego właśnie takie pozycjonowanie produktu/usługi może odnieść sukces. |  |
| Czy istnieją bariery wejścia na rynek? Czy wymaga to dużych nakładów, posiadania technologii, know-how  i patentów, koncesji? |  |
| Czy rynek ma charakter rosnący (rozwojowy), stabilny czy malejący – proszę krótko opisać lokalne uwarunkowania. |  |
| Czy popyt na produkt/usługę będzie ulegał sezonowym zmianom? Jeśli tak, jak będą minimalizowane skutki tej sezonowości? |  |
| Jakie mogą być koszty i bariery wejścia przedsiębiorstwa na rynek? Proszę przeprowadzić analizę SWOT. | |

Analiza SWOT, czyli mocne i słabe strony przedsięwzięcia oraz szanse i zagrożenia, jakie ono stwarza. To metoda określenia słabych i silnych stron firmy oraz szans i zagrożeń przed nią stojących, gdzie **„S”** – to silne strony firmy w pozytywny sposób wyróżniające ją wśród konkurencji, **„W”** – to słabe strony działania firmy, **„O”** – to szanse rozwoju, **„T”** – to trudności i bariery dla działania i rozwoju firmy:

|  |  |
| --- | --- |
| **S-strong (mocne strony)** | **W-weak (słabe strony)** |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
| **O-opportunity (szanse)** | **T-threat (zagrożenia)** |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |

**Analizę prosimy przeprowadzić według poniższych wskazówek:**

1. **Mocne strony** – wewnętrzne czynniki pozytywne - należy wymienić m. in. atuty swojego pomysłu, zalety proponowanych towarów/usług, charakterystyczne cechy, które odróżniają planowaną działalność od innych podobnych, własne umiejętności, które są niezbędne dla powodzenia przedsięwzięcia.
2. **Słabe strony** – wewnętrzne czynniki negatywne - należy wymienić m. in. czynniki, które stanowią o przewadze konkurencji, elementy, które powinny zostać usprawnione, błędy których należałoby się wystrzegać w przyszłości, ograniczenia wynikające z małych zasobów lub niedostatecznych kwalifikacji.
3. **Szanse** – zewnętrzne czynniki pozytywne – należy wymienić m.in. zjawiska i tendencje w otoczeniu, które, gdy odpowiednio wykorzystane, staną się impulsem do rozwoju, szanse wynikające z rozwoju technologii, ze struktury rynku pracy, struktury społeczeństwa, zmian w stylu życia, wzorów społecznych, rządowej oraz samorządowej polityki gospodarczej i finansowej.
4. **Zagrożenia** – zewnętrzne czynniki negatywne – należy wymienić m. in. bariery rozwoju firmy wynikające np. z sytuacji makro i mikroekonomicznej, utrudnienia wynikające z przewagi konkurencji, zmiennych warunków na rynku towarów/usług, przeszkody wynikające z sytuacji politycznej i gospodarczej kraju, Europy, świata.

**Realistyczna analiza ww. czynników pozwoli na wyciągnięcie wniosków, które umożliwią osiągnięcie dwóch głównych celów:**

→ wykorzystanie w pełni mocnych stron i pojawiających się szans;

→ ograniczenie słabych stron i skutków zewnętrznych zagrożeń.

|  |  |
| --- | --- |
| 1. **Dystrybucja i promocja** | |
| Proponowane sposoby wejścia na rynek *(jakie metody będą stosowane w celu sprzedaży produktów/usług).* |  |
| W jaki sposób klienci będą informowani o produktach / usługach? Proszę opisać formę promocji / reklamy. |  |
| Jaki będzie koszt opisanych powyżej działań w pierwszym roku prowadzenia działalności? (proszę rozbić na poszczególne zakupy wraz z podaniem ich ilości i wartości; np.: wizytówki 300 szt – 100 zł) |  |
| Jakie będą przewidziane formy płatności *(przelew, gotówka, karta)?* |  |

|  |  |
| --- | --- |
| 1. **Główni konkurenci** | |
| Proszę o porównanie Wnioskodawcy i głównych konkurentów, z którymi będzie rywalizował.  W ocenie proszę uwzględnić cechy takie jak potencjał przedsiębiorstwa, pozycja i udział w rynku, wysokość cen, jakość produktów dystrybucji i promocji. | |
| **Nazwa** | **Opis** |
|  |  |
|  |  |
|  |  |

|  |
| --- |
| 1. **Strategia konkurencji** |
| Proszę zaprezentować i uzasadnić skuteczność strategii konkurowania, czy firma będzie konkurować ceną czy może jakością, lub też Wnioskodawca ma inny pomysł na zdystansowanie konkurencji. Dlaczego przedstawiona strategia będzie skuteczna? Proszę wskazać, jakim potencjałem dysponuje konkurencja i czy Wnioskodawca spodziewa się podjęcia przez konkurencję działań, które mogą mieć istotny wpływ na funkcjonowanie jego firmy? |
|  |

**IV. Potencjał wnioskodawcy**

|  |  |
| --- | --- |
| **1. Wykształcenie i doświadczenie zawodowe wnioskodawcy** | |
| Proszę przedstawić swoje wykształcenia, doświadczenia zawodowe i dodatkowe umiejętności potwierdzone odpowiednimi dokumentami poświadczającymi posiadany potencjał w zakresie wykształcenia i kwalifikacji. W przypadku spółki cywilnej należy niniejszą tabelę skopiować dla każdego ze wspólników. | |
| **Wykształcenie** |  |
| **Doświadczenie zawodowe** |  |
| **Znajomość języków obcych** |  |
| **Umiejętność obsługi komputera** |  |
| **Kursy  i szkolenia** |  |
| **Dodatkowe umiejętności** |  |

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **2. Personel\*** | | | | | |
| Proszę wymienić i opisać kluczowe dla funkcjonowania przedsiębiorstwa stanowiska, proszę podać planowane zatrudnienie w etatach lub częściach etatów. | | | | | |
| Czy zatrudnienie personelu spełnia warunki Regulaminu konkursu w zakresie premiowania (TAK/NIE) | Nazwa stanowiska | Liczba zatrudnionych na umowę o pracę osób/etatów (wymagane kwalifikacje) | | Liczba zatrudnionych na umowę zlecenie  i pracowników sezonowych (wymagane kwalifikacje) | |
|  |  |  | |  | |
|  |  |  | |  | |
|  |  |  | |  | |
|  |  | Suma: |  | Suma: |  |

\* wypełnić tylko w wypadku zatrudnienia personelu. Odrębnie wskazani powinni zostać pracownicy zatrudnieni przez uczestnika na umowę o pracę w okresie 12 m-cy od otrzymania wsparcia finansowego (zgodnie w zasadami określonymi w Regulaminie konkursu w zakresie premiowania powstawania dodatkowych miejsc pracy), a odrębnie inni pracownicy zatrudnieni (np. po 12 m-cach od otrzymania wsparcia finansowego, czy pracownicy sezonowi zatrudnieni na umowy cywilno-prawne).

|  |
| --- |
| **3. Przygotowanie do realizacji przedsięwzięcia i wykonane działania** |
| Proszę opisać podjęte działania w celu realizacji przedsięwzięcia.  (promocja, pozyskanie klientów, zaangażowanie środków, badanie rynku) |
|  |
| W tabeli tej należy wyszczególnić majątek, który będzie wykorzystywany przez przedsiębiorstwo:  - należy wskazać środki użytkowane bezumownie (np. pojazdy czy lokale należące do właściciel, które zostaną wykorzystane na potrzeby działalności gospodarczej);  - należy wskazać majątek, który będzie używany w firmie na podstawie umów najmu, dzierżawy i leasingu (z wyłączeniem tego, który zostanie zakupiony/ wynajęty/ wydzierżawiony itp. w ramach dotacji), jakie działania zostały podjęte w celu ich pozyskania. |
|  |

**V. Opłacalność i efektywność ekonomiczna przedsięwzięcia**

**1. Przewidywane wydatki wraz z uzasadnieniem**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Opis planowanego przedsięwzięcia** | | | |
| W pkt. I należy przedstawić cały zakres planowanego przedsięwzięcia (np. budowa, modernizacja budynków, zakup maszyn i urządzeń, zagospodarowanie terenu, itp.) oraz wskazać, jakie efekty ono przyniesie (np. wzrost sprzedaży, obniżka kosztów, podniesienie jakości, itp.).  W pkt. II należy przedstawić zestawienie towarów lub usług, które są przewidywane są do zakupienia w celu realizacji biznesplanu wraz ze wskazaniem ich parametrów technicznych lub jakościowych oraz wartości jednostkowej i podaniem źródeł wyceny. | | | |
| I. Uzasadnienie przedsięwzięcia: |  | | |
| II. Koszty uruchomienia przedsięwzięcia | Uzasadnienie (należy wskazać minimalne parametry techniczne planowanych do zakupu towarów lub minimalny zakres usługi będącej przedmiotem zakupu) | | Kwota i źródło przyjętej wartości[[1]](#footnote-1) |
|  |  | |  |
|  |  | |  |
|  | | **RAZEM (PLN):** | |

**2. Źródła finansowania kosztów związanych z uruchomieniem przedsięwzięcia**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Źródło finansowania kosztów** | **Kwota (PLN)** | **Komentarz** |
| 1. Bezzwrotne środki finansowe na podjęcie działalności gospodarczej (projekt PO WER) | 23 050 zł |  |
| 1. Środki własne (pieniężne) |  |  |
| 1. Inne źródła (np. darowizna, kredyt, pożyczka) |  | *Należy doprecyzować jakie* |
| **RAZEM\*:** |  |  |

*\*kwota powinna być zgodna z Tab. 1 Przewidywane wydatki wraz z uzasadnieniem – Razem (PLN)*

**3. Wykonalność ekonomiczno-finansowa**

**PRZYCHODY**

Przychody z planowanej działalności należy w pierwszej kolejności przedstawić w ujęciu kwartalnym poprzez wypełnienie poniższych tabel. W razie zbyt małej liczby wierszy należy dostawić koleje wiersze tak, aby wszystkie planowane do sprzedaży produkty/usługi zostały ujęte w tabelach. W razie mniejszej liczby planowanych produktów/ usług należy usunąć puste wiersze.

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Prognoza przychodu** | **Rocznie (I rok działalności)** | | | | | | | | | | | |
| **I kwartał** | | | **II kwartał** | | | **III kwartał** | | | **IV kwartał** | | |
| **Nazwa produktu/ usługi** | **Cena** | **ilość** | **Przychód** | **Cena** | **ilość** | **Przychód** | **Cena** | **ilość** | **Przychód** | **Cena** | **ilość** | **Przychód** |
|  |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
|  |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
|  |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
|  |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
|  |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
|  |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
|  |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
|  |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
| **Razem** | X |  |  | X |  |  | X |  |  | X |  |  |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Prognoza przychodu** | **Rocznie (II rok działalności)** | | | | | | | | | | | |
| **I kwartał** | | | **II kwartał** | | | **III kwartał** | | | **IV kwartał** | | |
| **Nazwa produktu/usługi** | **Cena** | **ilość** | **Przychód** | **Cena** | **ilość** | **Przychód** | **Cena** | **ilość** | **Przychód** | **Cena** | **ilość** | **Przychód** |
|  |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
|  |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
|  |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
|  |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
|  |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
|  |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
|  |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
|  |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
| **Razem** | X |  |  | X |  |  | X |  |  | X |  |  |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Prognoza przychodu** | **Rocznie (III rok działalności)** | | | | | | | | | | | |
| **I kwartał** | | | **II kwartał** | | | **III kwartał** | | | **IV kwartał** | | |
| **Nazwa produktu/usługi** | **Cena** | **ilość** | **Przychód** | **Cena** | **ilość** | **Przychód** | **Cena** | **ilość** | **Przychód** | **Cena** | **ilość** | **Przychód** |
|  |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
|  |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
|  |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
|  |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
|  |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
|  |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
|  |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
|  |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
| **Razem** | X |  |  | X |  |  | X |  |  | X |  |  |

**PROGNOZA PRZYCHODÓW Z PLANOWANEJ DZIAŁALNOŚCI**

**W poniższej tabeli należy zsumować i zaprezentować wyniki przedstawione w projekcji kwartalnej.**

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **L.p.** | **Produkt/usługa** | **Rocznie (I rok działalności)** | | **Rocznie (II rok działalności)** | | **Rocznie (III rok działalności)** | |
| **Ilość** | **Wartość sprzedaży** | **Ilość** | **Wartość sprzedaży** | **Ilość** | **Wartość sprzedaży** |
| **1** |  |  |  |  |  |  |  |
| **2** |  |  |  |  |  |  |  |
|  | **SUMA** |  |  |  |  |  |  |
|  | **Uzasadnienie** | *Proszę uzasadnić przyjęte założenia sprzedaży i przewidywanych przychodów ze sprzedaży produktów / usług* | | | | | |

**KOSZTY**

Koszty planowanej działalności należy w pierwszej kolejności przedstawić w ujęciu kwartalnym poprzez wypełnienie poniższych tabel. W wyszczególnionych w tabeli kategoriach kosztów najczęściej występują następujące koszty:

**Najczęściej występujące wydatki w wykazanym powyżej wyszczególnieniu to:**

1. **Zużycie materiałów:**

* zużycie materiałów podstawowych i pomocniczych,
* zużycie opakowań,
* zużycie materiałów biurowych,

1. **Zużycie energii:**

* zużycie energii elektrycznej i cieplnej,
* zużycie ciepłej i zimnej wody,
* zużycie gazów,
* zużycie pary wodnej.

1. [**Wynagrodzenia**](https://pl.wikipedia.org/wiki/P%C5%82aca)**:**

* wartości wynagrodzenia brutto wypłacanego w formie pieniężnej,
* wartości świadczeń w naturze bądź ich ekwiwalent,

1. **Narzuty na wynagrodzenia:**

* składki z tytułu ubezpieczeń społecznych opłaconych ze środków pracodawcy,
* składki na fundusz pracy,
* składki na zakładowy fundusz świadczeń socjalnych,
* [odzież ochronna](https://pl.wikipedia.org/wiki/Odzie%C5%BC_ochronna) i robocza,
* świadczenia rzeczowe związane z bezpieczeństwem i higieną pracy,
* szkolenie pracowników,
* dopłaty do okresowych biletów za dojazdy pracowników do pracy.

1. **Usługi obce:**

* transportowe,
* budowlane,
* remontowe,
* składowania,
* łączności (telekomunikacyjne, pocztowe itp.),
* poligraficzne,
* informatyczne,
* bankowe,
* wykonanie ekspertyz i badań,
* tłumaczenie tekstu,
* pozostałe usługi np. (pranie odzieży, utrzymanie czystości).

1. [**Amortyzacja**](https://pl.wikipedia.org/wiki/Amortyzacja)**:**

* planowe zużycie środków trwałych,
* planowe zużycie wartości niematerialnych i prawnych.

1. **Pozostałe**[**koszty**](https://pl.wikipedia.org/wiki/Koszty)**:**

* ubezpieczenia majątkowe,
* koszty krajowych i zagranicznych podróży służbowych,
* koszty reprezentacji i reklamy,
* koszty wynajęcia kwater lub ryczałtu za noclegi w przypadku czasowego zatrudnienia pracowników poza miejscem stałego zatrudnienia,
* wypłaty ryczałtów za używanie przez pracowników własnych samochodów dla celów służbowych.

1. **Wartość sprzedanych towarów**

* Stanowi je cena zakupu towarów i materiałów przeznaczonych do sprzedaży w stanie nieprzetworzonym. Koszty te odpowiadają przychodom ze sprzedaży towarów i materiałów.

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Prognoza kosztów** | **Rocznie (I rok działalności)** | | | | | | | | | | | |
| **I kwartał** | | | **II kwartał** | | | **III kwartał** | | | **IV kwartał** | | |
| **Wyszczególnienie** | **Cena** | **ilość** | **Koszt** | **Cena** | **ilość** | **Koszt** | **Cena** | **ilość** | **Koszt** | **Cena** | **ilość** | **Koszt** |
| Zużycie materiałów |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
| Zużycie energii |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
| Wynagrodzenia |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
| Narzuty na wynagrodzenia |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
| Usługi obce |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
| Amortyzacja, w tym jednorazowa amortyzacja |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
| Pozostałe koszty |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
| Wartość sprzedanych towarów |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
| **Razem** | X |  |  | X |  |  | X |  |  | X |  |  |

Komentarz: ………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………. *(należy zawrzeć informację o poszczególnych kosztach i jak zostały zaszeregowane do wyszczególnionych kategorii kosztów. Ponadto należy podać do wszystkich wymienionych kosztów cenę i ich ilość. Poniżej zaprezentowano proponowany sposób prezentacji planowanych kosztów działalności gospodarczej.)*

***Zużycie materiałów:***

1. *Zakup materiałów biurowych – 50 zł/miesiąc x 3 miesiące = 150 zł – koszt I kwartał.*
2. *………………………………………………………………………………………………………*
3. *……………………………………………………………………………………………………..*

***Razem: ………………. zł*** *(Wartość zgodna z powyższą tabelą)*

***Zużycie energii:***

1. *Opłata za energię elektryczną – 300 zł/miesiąc x 3 miesiące = 900 zł – koszt I kwartał.*
2. *………………………………………………………………………………………..……………….*
3. *…………………………………………………………………………………………..……………*

***Razem: ………………. zł*** *(Wartość zgodna z powyższą tabelą)*

***Wynagrodzenia:***

1. *Wynagrodzenie pracownika – 2000zł/miesiąc x 3 miesiące = 6000zł – koszt I kwartał*
2. *……………………………………………………………………………………………………….*
3. *………………………………………………………………………………………………………*

***Razem: ………………. zł*** *(Wartość zgodna z powyższą tabelą)*

***Narzuty na wynagrodzenia:***

1. *ZUS (mój) – 362,34 zł/miesiąc x 3 miesiące = 1 087,02zł – koszt I kwartał*
2. *ZUS pracownika – 500zł/miesiąc x 3 miesiące = 1500,00zł – Koszt I kwartał*
3. *………………………………………………………………………………………………………..*

***Razem: ………………. zł*** *(Wartość zgodna z powyższą tabelą)*

***Usługi obce:***

1. *Opłata abonamentu telefonicznego – 100 zł/miesiąc x 3 miesiące = 300 zł – koszt I kwartał*
2. *………………………………………………………………………………………………………*
3. *………………………………………………………………………………………………………*

***Razem: ………………. zł*** *(Wartość zgodna z powyższą tabelą)*

***Amortyzacja:***

1. *Amortyzacja maszyny (wpisać nazwę) – 300 zł/miesiąc x 3 = 900 zł – koszt II kwartał*
2. *………………………………………………………………………………………………………..*
3. *……………………………………………………………………………………………………….*

***Razem: ………………. zł*** *(Wartość zgodna z powyższą tabelą)*

***Wartość sprzedanych towarów:***

1. *Cena zakupu produktu (nazwa produktu przeznaczonego do dalszej odsprzedaży) –   
   200 zł/miesiąc x 3 miesiące = 600zł – Koszt IV kwartał*
2. *…………………………………………………………………………………………………………*
3. *………………………………………………………………………………………………………..*

***Razem: ………………. zł*** *(Wartość zgodna z powyższą tabelą)*

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Prognoza kosztów** | **Rocznie (II rok działalności)** | | | | | | | | | | | |
| **I kwartał** | | | **II kwartał** | | | **III kwartał** | | | **IV kwartał** | | |
| **Wyszczególnienie** | **Cena.** | **ilość** | **Koszt** | **Cena** | **ilość** | **Koszt** | **Cena** | **ilość** | **Koszt** | **Cena** | **ilość** | **Koszt** |
| Zużycie materiałów |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
| Zużycie energii |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
| Wynagrodzenia |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
| Narzuty na wynagrodzenia |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
| Usługi obce |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
| Amortyzacja, w tym jednorazowa amortyzacja |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
| Pozostałe koszty |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
| Wartość sprzedanych towarów |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
| **Razem** | X |  |  | X |  |  | X |  |  | X |  |  |

Komentarz (analogicznie jak dla I roku prowadzenia działalności): ……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Prognoza kosztów** | **Rocznie (III rok działalności)** | | | | | | | | | | | |
| **I kwartał** | | | **II kwartał** | | | **III kwartał** | | | **IV kwartał** | | |
| **Wyszczególnienie** | **Cena.** | **ilość** | **Koszt** | **Cena** | **ilość** | **Koszt** | **Cena** | **ilość** | **Koszt** | **Cena** | **ilość** | **Koszt** |
| Zużycie materiałów |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
| Zużycie energii |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
| Wynagrodzenia |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
| Narzuty na wynagrodzenia |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
| Usługi obce |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
| Amortyzacja, w tym jednorazowa amortyzacja |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
| Pozostałe koszty |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
| Wartość sprzedanych towarów |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |  |  | 0,00 zł |
| **Razem** | X |  |  | X |  |  | X |  |  | X |  |  |

Komentarz (analogicznie jak dla I roku prowadzenia działalności): ……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

**Koszty w ujęciu rocznym.**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **L.p.** | **Wyszczególnienie** | **Rocznie**  **(I rok działalności)** | **Rocznie**  **(II rok działalności)** | **Rocznie**  **(III rok działalności)** |
| **1** | Zużycie materiałów |  |  |  |
| **2** | Zużycie energii |  |  |  |
| **3** | Wynagrodzenia |  |  |  |
| **4** | Narzuty na wynagrodzenia |  |  |  |
| **5** | Usługi obce |  |  |  |
| **6** | Amortyzacja, w tym jednorazowa amortyzacja |  |  |  |
| **7** | Pozostałe koszty |  |  |  |
| **8** | Wartość sprzedanych towarów |  |  |  |
|  | **SUMA** |  |  |  |
|  | **Uzasadnienie:** | *Proszę opisać założenia dla wykazanych pozycji kosztowych* | | |

***Koszty wyliczone dla poszczególnych kwartałów dla danego roku muszą dawać sumę zawartą w powyższej tabeli.***

**4. Prognoza finansowa**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Rachunek zysków i strat** | | | |
| *Rachunek ten dostarcza informacji, jak dochodowe jest przedsiębiorstwo. Należy przedstawić rzetelne dane bazując na wskazanych wcześniej przychodach i kosztach* | | | |
| Pozycja | Rocznie  (I rok działalności) | Rocznie  (II rok działalności) | Rocznie  (III rok działalności) |
| Przychody ze sprzedaży produktów |  |  |  |
| Przychody ze sprzedaży usług |  |  |  |
| Przychody ze sprzedaży towarów |  |  |  |
| Zużycie materiałów i energii |  |  |  |
| Wynagrodzenia |  |  |  |
| Narzuty na wynagrodzenia. |  |  |  |
| Usługi obce |  |  |  |
| Amortyzacja |  |  |  |
| Pozostałe koszty |  |  |  |
| Wartość sprzedanych towarów |  |  |  |
| **Zysk operacyjny na działalności** |  |  |  |

*Zysk operacyjny na działalności to: suma pozycji przychodowych – suma pozycji kosztowych*

Komentarz do ujęcia liczbowego

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………

**ZAŁĄCZNIKI:**

1. potwierdzenie wykonania usługi szkoleniowej, poświadczające udział w minimum **80%** godzin szkoleń przewidzianych dla uczestników projektu na etapie indywidualnych spotkań z doradcą zawodowym podczas rekrutacji,
2. oświadczenie o wysokości otrzymanej pomocy de minimis w bieżącym roku podatkowym   
   i okresie poprzedzających go 2 lat podatkowych wraz z zaświadczeniami dokumentującymi jej otrzymanie / lub oświadczenie o nieotrzymaniu pomocy de minimis *(Załącznik nr 5 do Regulaminu przyznawania środków finansowych),*
3. formularz informacji przedstawianych przy ubieganiu się o pomoc de minimis *(Załącznik nr 6 do Regulaminu przyznawania środków finansowych),*
4. szczegółowe zestawienie towarów i usług przewidzianych do zakupienia w ramach realizacji biznesplanu wraz ze wskazaniem ich parametrów technicznych lub jakościowych oraz wartości jednostkowej (w kwotach brutto, bez wyszczególniania kwoty podatku VAT) *(Załącznik nr 7 do Regulaminu przyznawania środków finansowych)*
5. dokumenty poświadczające posiadany potencjał w zakresie wykształcenia i kwalifikacji,
6. oświadczenia Uczestnika Projektu *(Załącznik nr 8 do Regulaminu przyznawania środków finansowych)*

Ponadto do biznesplanu załącza się następujące dokumenty wymagane od przedsiębiorcy   
w przypadku zarejestrowania działalności przed złożeniem biznesplanu:

1. wydruk z Centralnej Ewidencji i Informacji o Działalności Gospodarczej lub dokument poświadczający wpis do Krajowego Rejestru Sądowego lub dokument potwierdzający prowadzenie działalności na podstawie odrębnych przepisów (w tym m.in. działalności adwokackiej, komorniczej), wydany nie wcześniej niż 1 miesiąc przed dniem złożenia biznesplanu,
2. dokument potwierdzający status wspólników spółki założonej w ramach projektu np. kopia umowy spółki (jeśli dotyczy).

**Wiarygodność powyższych danych potwierdzam własnoręcznym podpisem:**

**Podpis wnioskodawcy - uczestnika projektu:**

**Data, miejscowość**

1. Należy podać źródło wskazanej wysokości kosztu, np. odesłanie do strony internetowej, cennika producenta. [↑](#footnote-ref-1)